

Франшиза находится в процессе разработки

Откройте свою
стоматологию
за 3 месяца!

Франшиза Global Dent Clinic -
для тех, кто хочет получать до
100% дохода
на вложенный капитал.



Наше предложение для Вас, если Вы:



Владелец стоматологии

Хотите увеличить доходность своей клиники, открыть еще 1 и более клиник



Успешный врач

И готовы открыть собственный бизнес



Предприниматель без опыта в стоматологии

Хотите инвестировать и получать стабильную прибыль без приобретения новых компетенций в области управления стоматологией



Опытный управляющий в сфере стоматологии

У Вас есть амбиции создать свой бизнес и получать БОЛЬШОЙ доход



Команда специалистов

Доверяете друг другу и хотите создать совместный прибыльный бизнес

Преимущества Франшизы GlobalDent.ru:

33 года концентрированного опыта
развития эффективной сети стоматологий
– для Вас.

Предлагаемые нами решения проверены,
отточены на практике за многие годы и несут
за собой **только прибыль**.

Запуск и поддержание работы прибыльной
стоматологической практики сегодня
труднее, чем когда-либо прежде. Мы
понимаем проблемы, с которыми
сталкивается ваша практика, и разработали
комплексный пакет услуг для их решения.

В отличие от многочисленных разрозненных
предложений, мы предлагаем **систему**
эффективных решений и интегрированных
технологий, которые помогут Вам открыть
новую или управлять существующей
клиникой и достигать Ваших бизнес-целей.



Преимущества Франшизы GlobalDent.ru:



Первичные Клиенты

Обеспечиваем Вас потоком до 10 первичных пациентов в день.

Наше собственное профильное маркетинговое агентство лидогенерации, централизованный Call-центр и Федеральный сайт globaldent.ru работают для Вас.



Персонал

Помогаем найти опытных врачей, административный и управленческий персонал.

Сделать оценку существующего персонала, спроектировать и реализовать программу обучения и развития.



Материалы

Экономия до 30% затрат.

Поставляем по выгодным ценам за счет эксклюзивных договоров имплантационные системы, оборудование для имплантации и расходные материалы. Уникальная методика ценообразования «Волшебные цены» - в действии.



Медицинские и управленческие технологии

CRM – система автоматизации стоматологии, бизнес – процессы, управленческий учет, автоматизированные рабочие места. Комплексные стандарты: коммуникации с пациентом, клиентский сервис, внутриклиническая конверсия. Стандарты работы и обучения: Школа оператора, администратора, координатора, директора клиники.

Мы предлагаем Вам основные бизнес-трафики:



Кто мы?

GlobalDent.ru –
успешная сеть
стоматологий,
специализирующихся
на имплантации.



Чем выгодна специализация на имплантации?

Дает большие объемы и
высокий средний чек



Генерирует поток клиентов с
продолжительной программой
лечения, минимум на год



Обеспечивает загрузку
специалистов по основным
потокам: гигиена, терапия,
хирургия, ортопедия



Позволяет сделать клиента
постоянным: установка
имплантатов требует
регулярного посещения
клиники для гигиены и
контрольных осмотров.



Цифры о нас:

10

От **10** первичных
пациентов в день

1000 000

Ежемесячный оборот
с кресла **1000 000 +**

10 500 000

Среднее количество
инвестиций – **10 500 000 руб.**

12

Окупаемость
от **12** месяцев

500 - 1500

От **500 – 1500 тыс. руб/мес.** -
чистая прибыль с 1 клиники

Все методики протестированы
и успешно работают в базовой
сети клиник **стомпрактика.рф**



>33 лет работы

Инновационный Центр
Стоматологической
Ассоциации России



8 клиник / 50 кресел

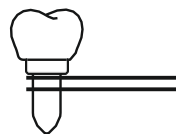


В год:

28 000+ клиентов

2 000+ из них на имплантацию

6 000+ имплантатов



60 600 руб. – средний
чек на имплантацию,
2,9 имплантата на 1 пациента

Состав франшизы:



КЛИЕНТЫ

Генерация первичных пациентов (лидогенерация). Технологии повышения количества повторных обращений и закрытых планов лечения. Централизованный Колл-центр. Централизованный сайт. Единый фирменный стиль и стандарты.



ПЕРСОНАЛ

Поиск, оценка, обучение, развитие административного, медицинского и управленческого персонала.



МАТЕРИАЛЫ

Поставка на спецусловиях имплантационных систем, инструментов, расходных материалов. Эффективная модель ценообразования и подбора материалов. Помощь в выборе оборудования и поставщиков.



CRM

CRM – система автоматизации стоматологии, бизнес – процессы, управленческий учет, автоматизированные рабочие места. Комплексные стандарты – коммуникации с пациентом, клиентский сервис, внутриклиническая конверсия.



СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ

Ключевые показатели и статистические отчеты. Стандарты работы клиники и персонала. Эксклюзивные технологии и решения в области управления, обучения, маркетинга и сервиса, финансов и юриспруденции.



ДОКУМЕНТООБОРОТ

Полный комплект обязательных документов, регламентирующих деятельность стоматологической клиники: лицензирование, стандарты оснащения отделений (кабинетов), санэпидрежим, охрана труда и техника безопасности, пожарная безопасность, рентген-контроль, персонал, пациенты, обязательная отчетность.

Откуда берутся клиенты и деньги

Технологии привлечения клиентов и повышения конверсии

От 300 первичных
целевых обращений
пациентов в месяц

Конверсия 70%

От 210 первичных
консультаций в месяц

Конверсия 70%

От 150 лечений
в месяц

Курс лечения 35 000 р

От 5 250 000 валовая
выручка в месяц

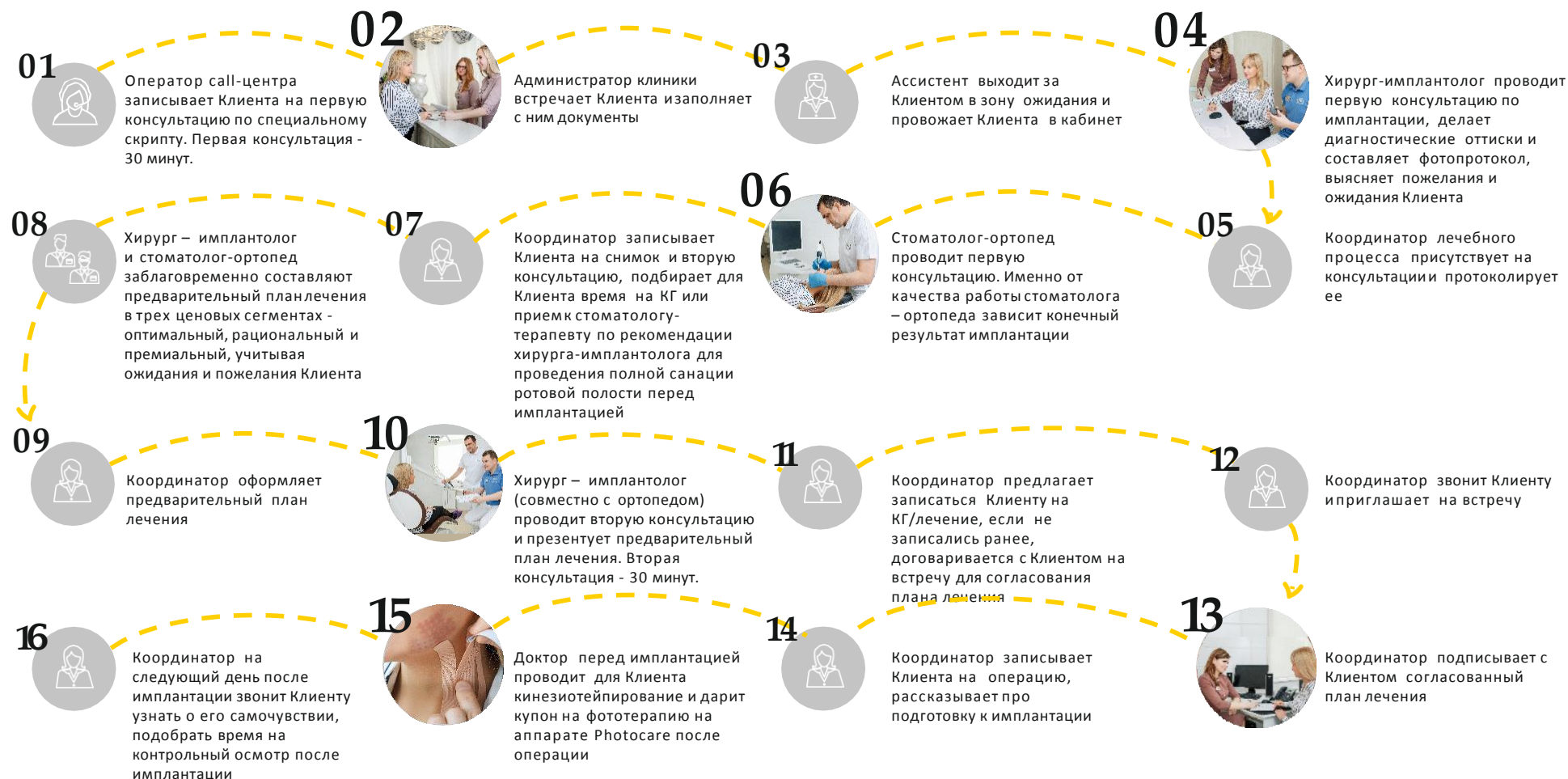
Технология привлечения целевых клиентов (лидогенерация).
Централизованный сайт, колл-центр.
Технологии генерации рекомендаций и привлечения новых клиентов.

Технологии и стандарты работы идеального колл-центра.
Технологии и стандарты работы идеальной регистратуры.
CRM - система.

Технология и стандарты работы персональных менеджеров.
Технологии и стандарты проведения первичных консультаций.
Комплексный стандарт и технологии коммуникации с пациентом.
Технологии снижения оттока пациентов и повышения их лояльности.

Специализация на имплантации. Высокий средний чек.
Длительная программа лечения.
Уникальная методика ценообразования и подбора материалов -
"Методика волшебных цен".
Стандарты лечения. Стандарты и технологии
междисциплинарного взаимодействия.

Как появляются клиенты на имплантацию



Форматы сотрудничества

Старт – открытие клиники с нуля под нашим брендом
Ребрендинг – переход на единый бренд, оптимизация СУ
Рестайлинг – сохранение собственного бренда, комплексная оптимизация системы управления

Формат/Состав услуг	Старт	Ребрендинг	Рестайлинг
Подбор помещения и оборудования	✓	✗	✗
Регистрация, получение лицензии	✓	✗	✗
Единый бренд. Брендбук, Франчайзбук	✓	✓	✗
Запуск клиники	✓	✓	✗
Централизованный сайт	✓	✓	✗
Централизованный Колл-центр	✓	✓	✗
Обучение и сопровождение руководителя	✓	✓	✓
Поставка оборудования и материалов	✓	✓	✓
Поиск и обучение персонала	✓	✓	✓
CRM	✓	✓	✓
Лидогенерация	✓	✓	✓
Системы/стандарты работы	✓	✓	✓

Формат клиники

Параметры и характеристики

5 кресел

Общая площадь

200-250 м2

Основные и дополнительные потоки

Гигиена, Терапия, Хирургия, Ортопедия, Рентгенология,
Детская стоматология, Ортодонтия

Персонал: состав и численность

Хирург-имплантолог – 2
Ортопед – 2
Терапевт – 4
Гигиенист – 2
Медицинская сестра – 7(8)
Медицинская сестра (стер) – 2
Санитарка – 2
Рентгенолаборант – 2
Администратор – 2(3)

Средние инвестиции

14 000 000

Выручка

От 4 500 000

Прибыль

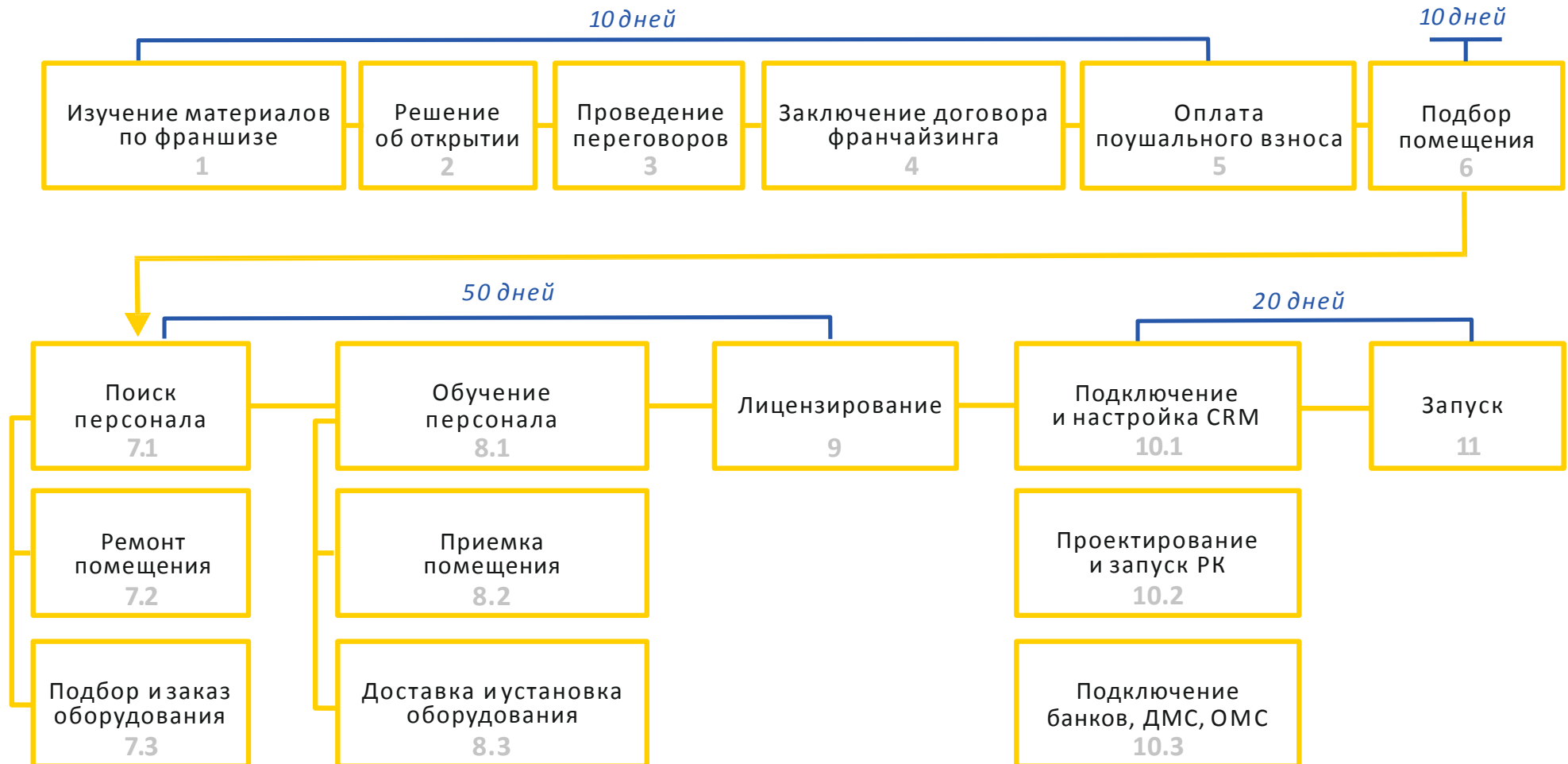
От 850 000

Срок окупаемости

От 9-12 мес

Этапы открытия

План 90 дней



Полный состав франшизы

Клиентский поток



Генерация первичных пациентов (лидогенерация под ключ) – снабжаем вас клиентами от 10 заявок в день



Технологии повышения количества повторных обращений и закрытых планов лечения



Централизованный Колл-центр – обрабатывает весь первичный и вторичный поток клиентов, вносит информацию в расписание



Централизованный сайт



Мобильное приложение



Единый фирменный стиль и стандарты



Маркетинговые решения, включая брендбук и банк маркетинговых материалов

**Приводим пациентов
из Интернета прямо
в кабинеты к вашим
врачам**

15+ лет работы в
маркетинге стоматологии
и медицины в целом

60+ успешно
реализованных проектов
в 10 городах России

Доверие и рекомендации
клиентов - отраслевых
лидеров

Персонал

Помощь в подборе сотрудников от административного персонала до главного врача



Оценка персонала на входе. Регулярная оценка знаний и навыков



Развитие. Инструменты планирования личного и профессионального развития сотрудников



Обучение. Уникальные программы – школа администратора, координатора, оператора, ассистента, исполнительного директора. Организация курсов повышения квалификации для врачей



Авторские разработки, упакованные в книги и инструкции, для администраторов и врачей.

Описание процессов работы с клиентом

Скрипты общения с пациентом

Материалы: качество лечения

+ высокая рентабельность вашего бизнеса



Предоставляем на выгодных условиях:

Имплантационные системы лучших производителей

Инструменты для имплантации и расходные материалы

Помощь в выборе оборудования

Помогаем повысить рентабельность
за счет эффективного ценообразования:



Уникальная методика ценообразования «Методика волшебных цен»

Экспресс-исследование цен в регионе по конкурентам

Подбор имплантационных систем и материалов

Рекомендации по замене материалов

CRM + комплексная автоматизированная система управления клиникой

Дает возможность отслеживать ключевые показатели по всем направлениям деятельности в ежедневном режиме и настраивать работу клиники.

- АРМ руководителя –расписание, клиенты, склад материалов, отчетность по ключевым показателям
- Интерфейс администратора. Расписание приемов
- Блок коммуникации с клиентом Документооборот
- Бизнес – процессы
- Склад материалов, нормы расхода
- Нормативы времени и услуг
- ROI– экономические показатели по каждому клиенту
- Управленческий учет в разрезе экономической эффективности клиники, врача, потока услуг
- Интеграция с 1С Бухгалтерия – сквозная информация по финансовым потокам и экономике затрат



Системы и стандарты

Это целая библиотека положений, стандартов, систем – правил работы клиники.

- Полный документооборот клиники
- Стандарты оснащения клиник
- Стандарты наружного и внутреннего оформления клиники
- Стандарты работы персонала, должностные инструкции
- Системы оплаты труда
- Стандарты и технологии обслуживания клиентов
- Стандарты и технологии по организации клиентского сервиса
- Ключевые показатели и стандартные формы отчетов
- Технические требования и требования безопасности





GlobalDent.ru

клиники качественной имплантации

GlobalDent.ru

Федеральная сеть клиник
качественной имплантации

(Франшиза находится в процессе разработки. По
всем вопросам обращайтесь к менеджеру
проекта Орищенко Татьяне +7 967-863-73-76)